

Vos rendez-vous export aux Chais de Thénac

Vous serez accueillis pour vos rendez-vous personnalisés aux Chais de Thénac. Situés à Thénac, à 10 km de Saintes (direction Gémézac), au cœur d'un magnifique parc arboré de deux hectares, les Chais de Thénac, construits en 1785, ont été entièrement rénovés.



Et aussi ...

Une conférence du chef de projet vins et spiritueux d'Ubifrance Paris, Pour les entreprises des domaines vins et spiritueux.

Une conférence d'International Charente Maritime (Club des exportateurs) suivie d'un dîner à l'Atelier Gourmand de Jean-Yves.

Renseignements

CCI de Rochefort/Saintonge
Jean-Claude Lefrère
Tél. 05 46 84 29 86
Fax 05 46 99 13 28
jc.lefrere@rochefort.cci.fr

CCI de Cognac
Dominique Pelletier
Tél. 05 45 36 32 32
Fax 05 45 36 32 28
d.pelletier@cognac.cci.fr

Inscriptions

Retourner le coupon-réponse ci-joint par courrier à :
CCI de Rochefort et de Saintonge
Service Commerce International
Corderie Royale - BP 20 129
17306 Rochefort Cedex

par fax :
05 46 99 13 28

Un planning de vos rendez-vous et un plan d'accès aux chais de Thénac vous seront adressés après votre inscription.

JOURNÉE D'INFORMATION GRATUITE

La Boîte à Outils **Export**

Mardi 22 avril 2008
Chais de Thénac (17)



1 journée
pour rencontrer
les interlocuteurs indispensables
à vos projets à l'international

Un événement

organisé par

Choisissez vos interlocuteurs

PROGRAMME

11 h 00 - 12 h 30

CONFERENCE

Approche des marchés export (vins et spiritueux)

avec M. Hervé Henrotte, chef de projet vins et spiritueux, Ubifrance, Paris

(Cette conférence est plus spécifiquement réservée aux entreprises dans le secteur d'activité vins et spiritueux)

14 h 30 - 18 h 30

RENDEZ-VOUS INDIVIDUELS

avec les interlocuteurs que vous aurez sélectionnés dans la liste ci-contre

Les rendez-vous seront attribués dans l'ordre d'arrivée des bulletins d'inscription

18 h 30 - 19 h 30

COCKTAIL AVEC LES PARTENAIRES

19 h 30 - 21 h 00

CONFÉRENCE ICM



Des aides pour exporter

ICM : International Charente-Maritime

21 h 00

DÎNER ICM



La conférence et le dîner d'ICM sont ouverts aux non-adhérents du club

Ubifrance VIE (Volontaire International en Entreprise)

- Comment un VIE peut-il aider à augmenter le chiffre d'affaires à l'étranger ?
- Combien coûte un VIE ?
- Quelle est la procédure à suivre pour recruter un VIE ?
- A quelles aides prétendre pour recruter un VIE ?

Missions Economiques - Ubifrance Direction Régionale du Commerce Extérieur

- Que demander aux missions économiques à l'étranger ?
- Quelles sont les prestations d'aide à l'export qu'Ubifrance propose ?
- Quelles sont les aides de l'Etat à l'exportation ?

Conseil Régional Poitou-Charentes

- Quelles sont les aides financières proposées par le Conseil Régional Poitou-Charentes et pour quels projets ?
- Comment remplir un dossier d'aide et quelle procédure suivre ?
- Quels sont les principaux critères d'attribution des aides régionales ?

CCI International

- Comment aborder l'exportation ?
- Que peuvent apporter les 114 Chambres de Commerce Françaises à l'étranger ?
- Comment les CCI soutiennent-elles une démarche export ?
- Que proposent-elles pour se former ?
- Qu'est-ce que l'autodiagnostic Export ?

Ubifrance Vins et spiritueux

- Comment analyser et affiner une stratégie de développement à l'international avec Ubifrance ?
- Quels produits et événements Ubifrance propose-t-il ?
- Quels sont les études de marché et les guides-répertoires disponibles ?

Direction régionale des douanes de Poitiers

- Quelles sont les réglementations applicables à l'importation et à l'exportation des différents produits ?
- Comment simplifier les procédures douanières ?

Coface

- Comment s'assurer contre les impayés à l'étranger ?
- Comment obtenir des renseignements de notoriété sur des partenaires étrangers et à quel coût ?
- Comment l'assurance prospection peut-elle soutenir l'effort commercial à l'étranger ?
- Quels sont les outils Coface qui permettent d'accéder aux financements à l'exportation ?

Oséo

- Quelles sont les financements proposés par Oséo dans le cadre d'une démarche export ?
- Comment Oséo peut-il participer au financement d'une prospection à l'étranger ?
- Quelles sont les aides en matière d'investissement pour augmenter la capacité de production en vue d'exporter ?
- Quelles sont les aides qu'Oséo peut mettre en place pour l'implantation d'une filiale à l'étranger ?
- Comment Oséo facilite-t-il la recherche de partenaires européens (PME ou laboratoires), afin de mener un projet de R&D ?

Arist

- Comment protéger les brevets, marques et modèles à l'étranger ?
- Comment faire face à des problèmes de normalisation et de réglementation ?
- Comment mettre en place une veille technologique et concurrentielle internationale ?

Futurallia

- Comment Futurallia peut-il aider à trouver des débouchés en Amérique du Nord ?
- Avec quels pays présents à Futurallia Québec faire des affaires ?
- Comment participer à la prochaine édition de Futurallia et à quel coût ?

Juriste international

CABINET D'AVOCATS LÉLOUP (Paris Poitiers Séville)

- Comment protéger juridiquement les opérations internationales ?
- Comment préparer et rédiger un contrat avec un partenaire étranger (vente, agence, distribution) ?

Transitaire AMR Alliance

- Quels rôles un transitaire joue-t-il dans les opérations de commerce international ?
- Comment établir une cotation avec l'aide d'un transitaire ?
- Comment résoudre rapidement un problème de logistique ?

Banque Crédit Agricole

- Quels moyens de paiement sécurisés utiliser pour les opérations à l'étranger ?
- Quels conseils demander au banquier ?
- Quelles sont les précautions à prendre sur certains modes de paiement (crédoc ...) ?
- Quels sont les types de financement des opérations export ?

Centres de formation ICF et CEL de Cognac

- Où et comment se former aux langues étrangères ?
- Existe-t-il une formation spécifique à une démarche export ?
- Quelle aide peut apporter un étudiant en BTS Commerce International par alternance ?
- Comment former un(e) assistant(e) commercial(e) à l'export des vins et spiritueux ?

Club des exportateurs PCI (Poitou-Charentes International)

- Que propose un club des exportateurs ?
- Comment se partage l'expérience entre les membres d'un club ?

Le nombre de places est limité
Retournez vite votre bulletin réponse